



Velkommen

Fastholdelse af “de nye” gæster (men vi skal altså også lave noget praktisk sammen)

Bordet rundt...

Hvem er du? Hvad laver du? Er det fedt? osv.

ORANGE elevator

- ORANGE elevator består af otte medarbejdere med forskellig baggrund.
- ORANGE elevator har tre forretningsområder:

ORANGE Strategy

**Lokale strategier, lavet på
landjorden - hos kunden**

ORANGE Daily

**Daglig drift og produktion af
indhold samt indkøb af ydelser**

ORANGE Knowledge

**Som i dag - foredrag og viden
baseret på praktisk erfaring**



Corona har jo påvirket mig

Jeg bor nu i Ebeltoft

Begivenheder, der ændrede verden

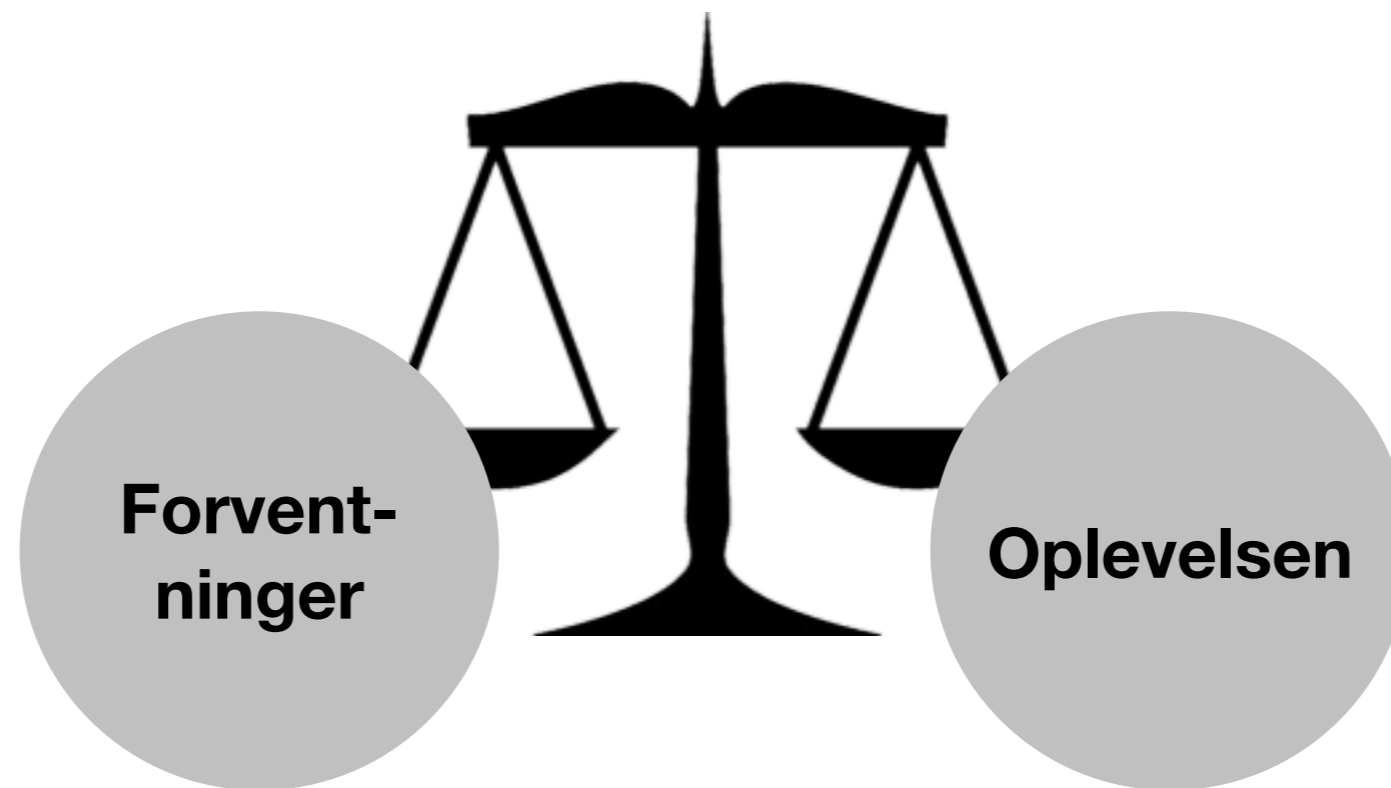




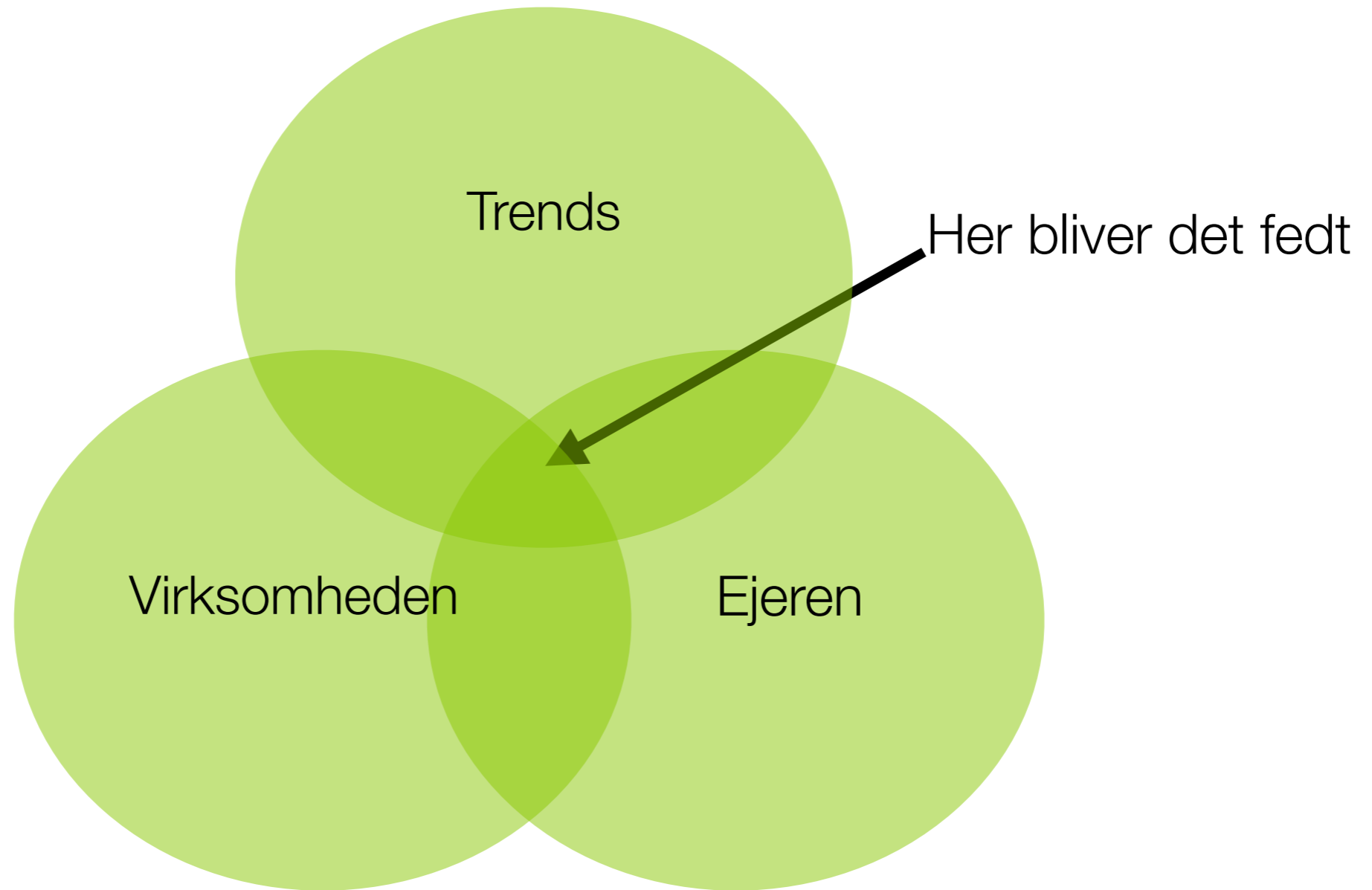
Det er jo træls, men vi kan jo ikke
bare stoppe...

Jeres oplevelser i år? Hvordan er det gået?

- Nogle gæster i år blev “tvunget” til at købe noget de normalt ikke ville købe. Det er gået ret godt men...



OE forretningsudviklings model



Anbefalinger fra 18. september på Kragerup

Jeg gennemgår dem lige igen for jeg mener det stadigvæk.

Og så skal vi arbejde på jeres virksomhed. Måske kan vi sammen finde noget I kan tjene lidt ekstra på.

I skal ikke udvikle nye
produkter pga.
Corona

Vi skal sælge dem I har (måske
med et twist)



Mange muligheder er svært

Gør det simpelt for så forstår kunderne det



Gør få ting

Hvor din virksomhed er
rigtig god



Kaspers Kro udenfor Korsør

- Jeg har jo haft mange fester, lidt overnatning (mest håndværkere) og en smule konference. Hvad kan jeg gøre nu?



Har I set noget fedt “Coronask”?



2021 bliver det bedste år for os

Stærk indenlands efterspørgsel og mulighed for “de andre” (tyskere, nordmænd fl.)

Og vi har tid til at forbedre os (vigtigt)

Tjene penge

Har du et produkt/service du gerne vil sælge noget mere?



Du koster 800 DKK pr.
time

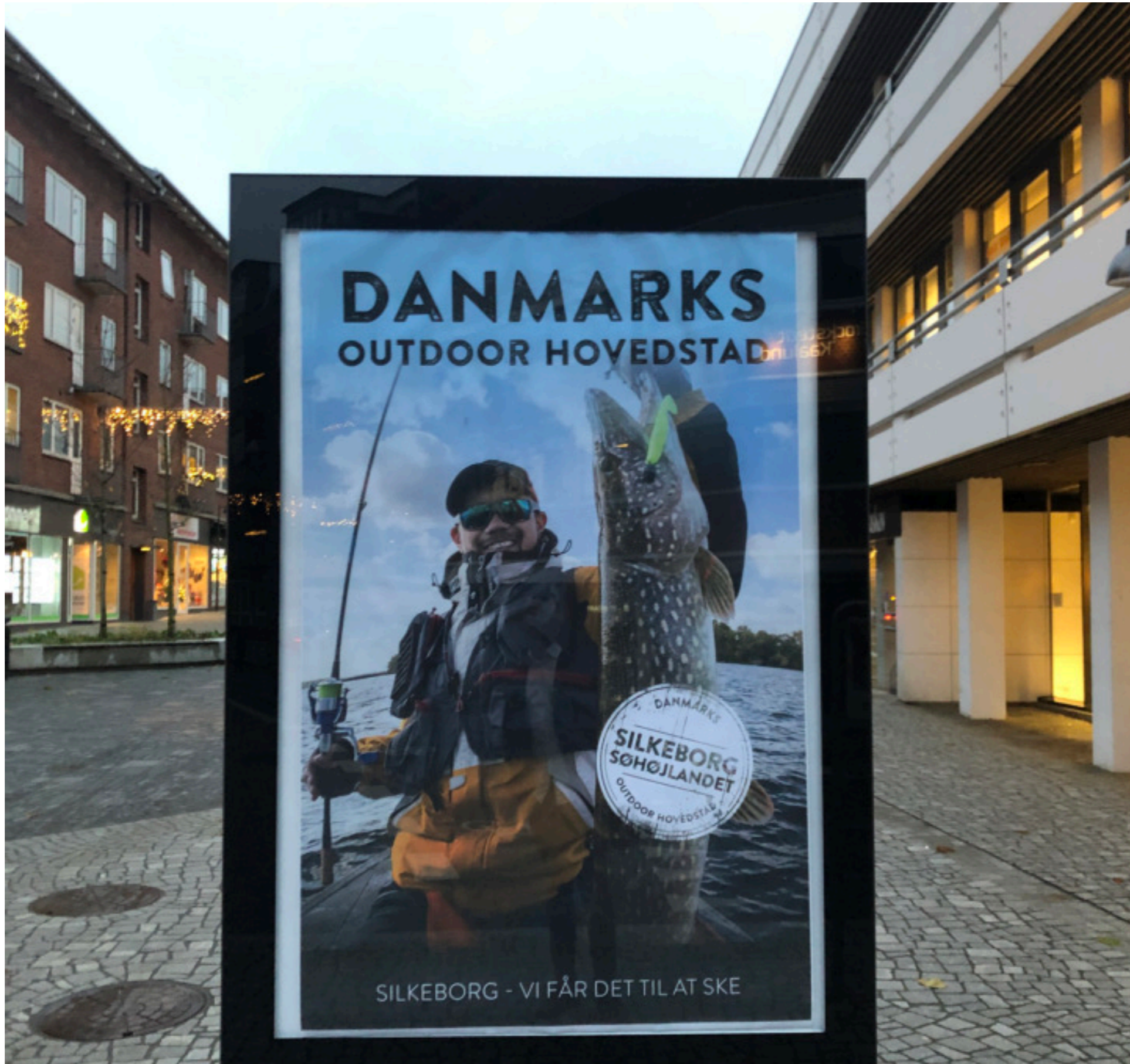
Kan du/medarbejdere noget vi
kan sælge?



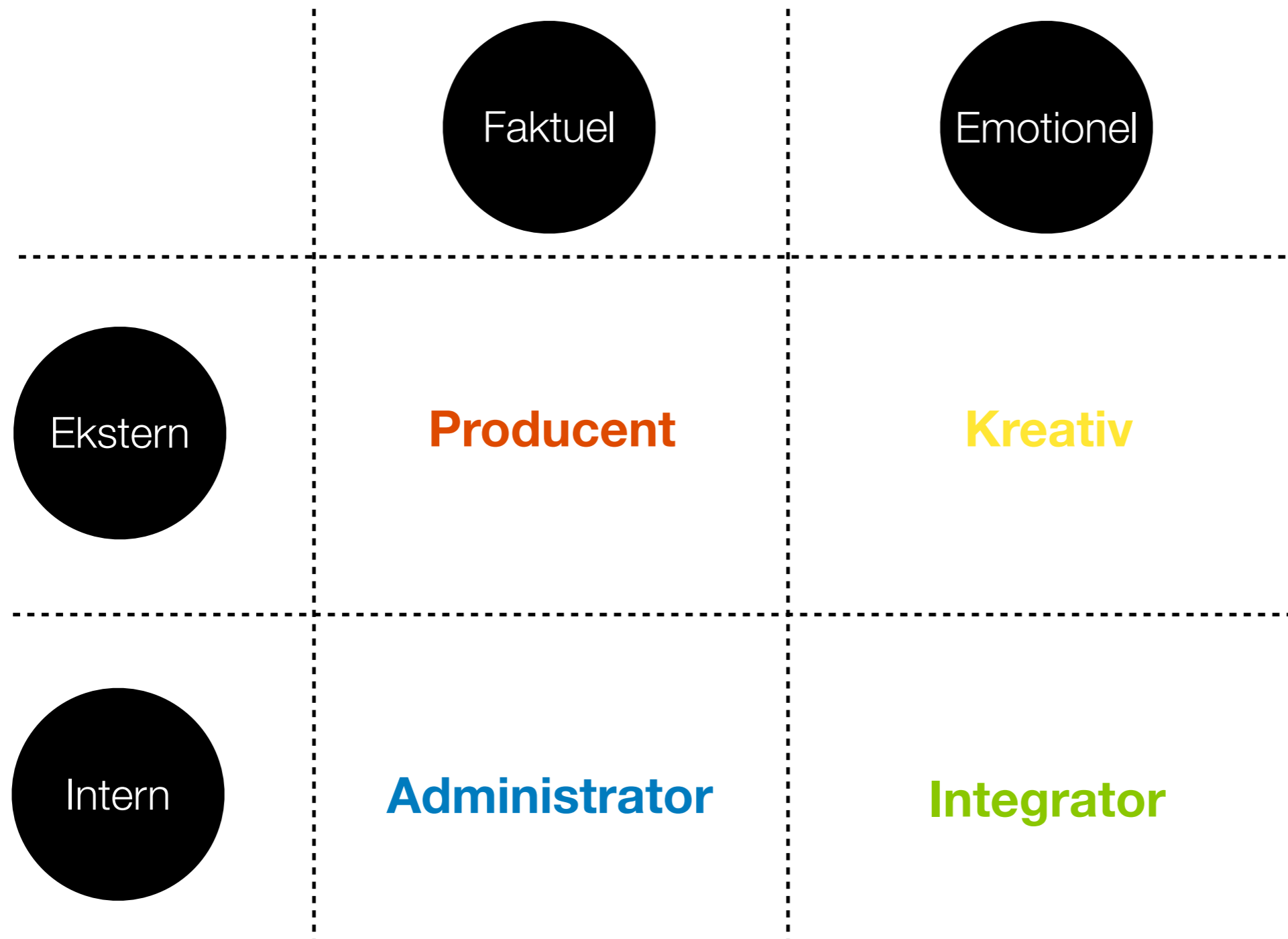
Min familie sejler hvert år (den samme tur)



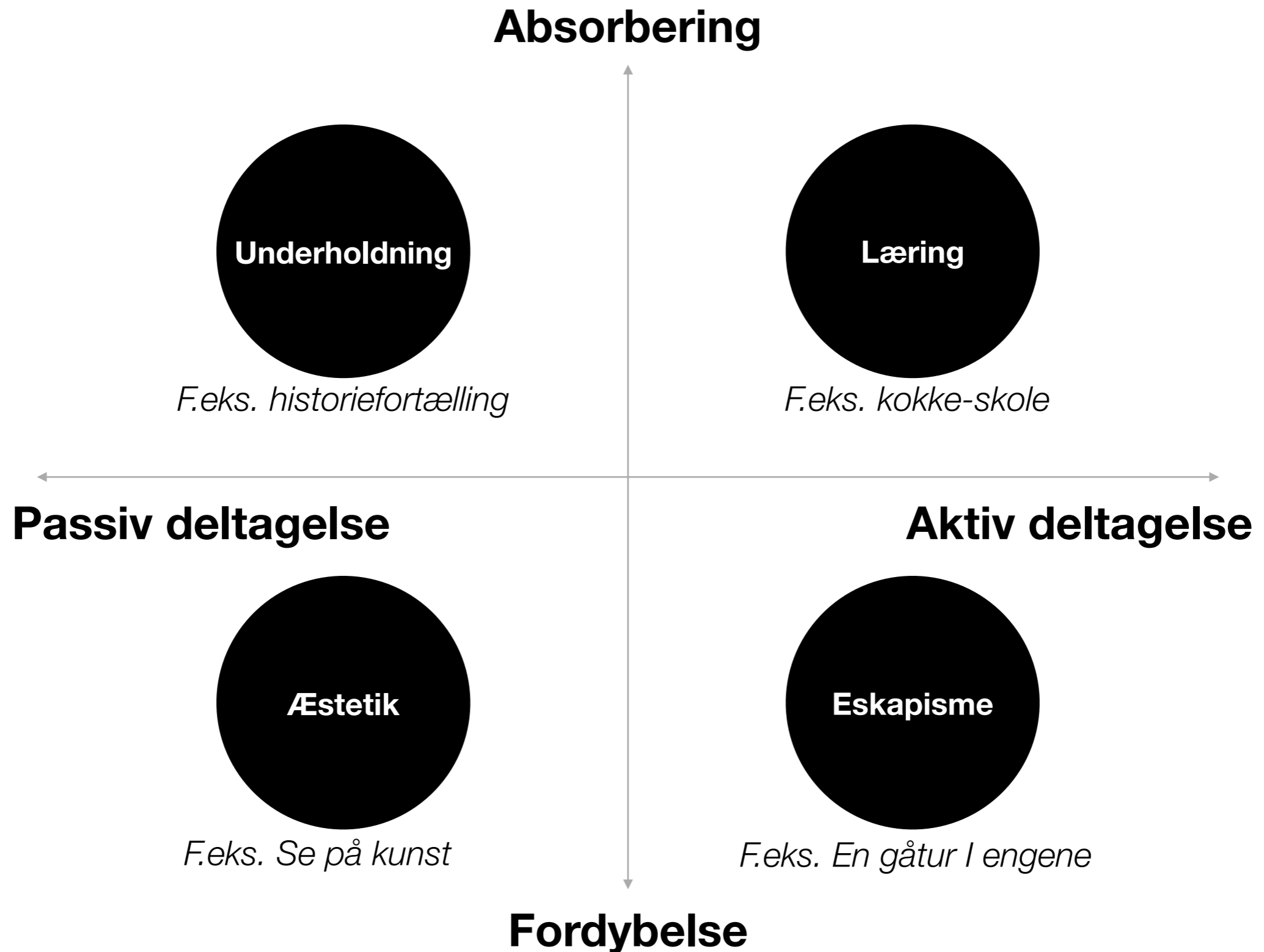
Tænk ultra lokalt - køber de lokale dig?



Corona gør noget forskelligt ved os...



Overvej om I kan sælge samme produkt med lidt andet vinkling



Outdoor Kløften - fra hobby til virksomhed

15-20 events pr. år

100-125 events pr. år

Sjovt

Sjovt

Skilsmisse



Kender I Christina og Leif?

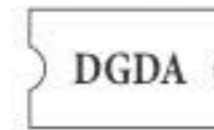
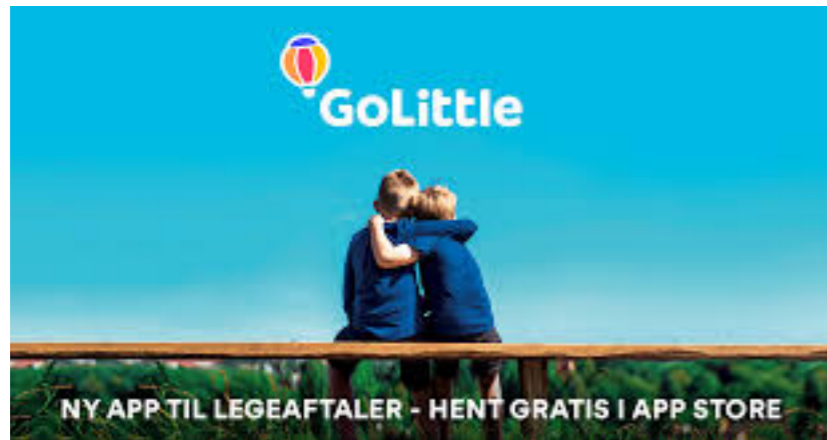
De tager 50 DKK for at vise dig
hvordan du bruger deres produkt
- på land!!!



82 % af oplevelser bliver booket offline - fordi de ikke bliver solgt online

Godt for
cashflow

Salgskanaler hvis du er presset...



Du Glemmer Det Aldrig
Gode øjeblikke starter her

Gotour
Oplev Danmark

The logo for 'Gotour' features the word 'Gotour' in a large, stylized font with 'Go' in orange and 'tour' in blue. Below it, 'Oplev Danmark' is written in a smaller, blue, sans-serif font.



Min favorit... :-)





Online

Er der noget du kan sælge
online?



Gratis “jeg er på røven” hotline

Kasper Møgelvang

22 48 17 40

kasper@orangeelevator.com